



**MATTRO**  
Driven By EcoLogic

Das Unternehmen Mattro Production GmbH mit Sitz in Schwaz, Tirol, entwickelt umweltfreundliche, elektrische Mobilitäts- und Energiekonzepte für eine lebenswerte Zukunft. In drei Unternehmensbereichen entsteht Innovatives mit einem hohen Anspruch an Nachhaltigkeit und Sinnhaftigkeit: Mattro Motors, Mattro Drives and Mattro Energy stehen für individuelle Lösungen unter Verwendung neuester Technologien. Das Portfolio reicht von Entwicklungen elektro-nisch angetriebener Fahrzeuge über die Konstruktion von Robotik-Plattformen bis hin zu Lösungen in der Energiegewinnung und -speicherung. Die Ergebnisse der Design- und Entwicklungsarbeit werden in der hauseigenen Manufaktur unter Verwendung lokaler Komponenten gefertigt und vertrieben. Aktuell bekanntestes Produkt ist der elektrische On- und Offroadler ZIESEL. Mit barrierefreien Ziesel Adventures verbreitet MATTRO weltweit Freude am elektrischen Fahren, dabei stehen die Inklusion und der Wunsch, der breiten Bevölkerung umweltfreundliche Energielösungen näherzubringen, im Vordergrund.

**Sei dabei, wenn etwas Sinnvolles entsteht!**

**Teile Deine Erfahrungen und verstärke baldmöglichst unsere Power als**

## **Sales Manager / Business Development (m/w) International**

**Vollzeit**

### **Deine Aufgaben:**

- Als unternehmerisch denkende Vertriebspersönlichkeit bist Du für den Auf- und Ausbau der internationalen Vertriebsaktivitäten am Markt verantwortlich
- Du bist verantwortlich für die Erreichung der geplanten Absatzziele und den Ausbau der Marktanteile
- Du übernimmst auch die Rolle des Key Account Managers, betreust bestehende Kunden und führst Verhandlungen mit künftigen Vertriebspartnern durch
- Weiters zählen Zahlen- und Marktanalysen sowie die Zusammenarbeit mit Geschäftsführung und Marketing zu Deinem Aufgabenspektrum
- Vorbereitung und Besuch von Messen, Kundenevents und Workshops

### **Unsere Anforderungen:**

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Verhandlungsstarke Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierung
- Sehr gute Kenntnisse der englischen Sprache in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft sowie internationale Vertriebserfahrung setzen wir voraus
- Hohe Zuverlässigkeit, Integrität, Diskretion und ausgezeichnete Organisationsfähigkeit sind für Dich selbstverständlich

Das Bruttogehalt beträgt in Vollzeit min. € 2.429,52 lt. Kollektivvertrag (bei abgeschlossener, einschlägiger Berufsausbildung). Je nach Ausbildung und Qualifikation ist eine Überzahlung möglich.

Sende bitte Deine Bewerbungsunterlagen mit Zeugnissen und frühestmöglichem Eintrittstermin per Mail an Achim Dreyer, [achim.dreyer@mattro.eu](mailto:achim.dreyer@mattro.eu), Tel. +43 5242 209 04 – 0.